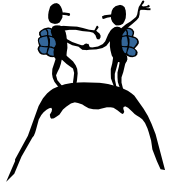


保険代理店のためのセミナー

緊急開催!

合併・M&A・営業譲渡 戦略

- ◆ なぜ、保険代理店の戦略に合併・M&A・営業譲渡が必要なのか?
- ◆ 保険代理店を買う場合、どのような方法があるのか?
- ◆ 会社を最も高く売るコツは? 税金はどの程度かかるのか?
- ◆ もめないための法的な手続とは?



…具体的事例ををわかりやすく解説!!

いよいよ本年4月から保険募集手数料の完全自由化がはじまります。今後、保険代理店間の競争は激しくなり、ピークで約60万店あった保険代理店は2~3年の間に8割はいなくなるだろうとも言われています。つまり何らかの方法で勝ち残った保険代理店には大きなチャンスが待っており、その手法の一つとして代理店の“合併・M&A・営業譲渡”が考えられます。

今回は保険毎日新聞社の全面的なご協力をいただき、保険代理店の皆様が業績を伸ばすためのヒントとなるようこのセミナーではその“戦略”について①代理店を取り巻く環境②法務③税務の3テーマに絞り、わかりやすく解説して参ります。

平成15年4月16日(水)

13時30分~17時20分 / 無料相談あり!

- 第1部 保険代理店を取り巻く環境 13:40~14:40(60分)
- 第2部 保険代理店のM&Aと法務 14:50~15:50(60分)
- 第3部 会社を売る時と買う時の税務 16:00~17:00(60分)
- 第4部 総合的な戦略とは? 17:00~17:20(20分)

セミナー終了後、各講師陣による無料個別相談を開催いたします!! ※応募が多い場合はお断りすることがあります

第1部: 保険代理店を取り巻く環境 第4部: 総合的な戦略とは?



浦嶋 繁樹 氏

日本リスクコンサルタント協会 専務理事/ ㈱日本アルマック社長
“ファイナンシャル&リスクマネジメント”をテーマに金融機関をはじめ、各業界で講師を務めるとともに、自ら現場でコンサルティング活動を実践する。欧米の保険事情にも精通し、保険会社での講演も多い。著書『保険営業マンよチャンスをつかめ!』他多数。

第2部: 保険代理店のM&Aと法務



星野 文仁 氏

星野ふみひと司法書士事務所 代表
クライアントの多くが税理士及び公認会計士であり、商業登記も多く扱っている。また株式公開や企業再編のコンサルティング活動に積極的に取組み、特にM&Aの法務については評価が高い。一方早稲田セミナーでは専任講師として民法・不動産登記法・商法・商業登記法の4科目を教えている

第3部: 会社を売る時と買う時の税務



平川 茂氏

㈱サテライト・コンサルティング・パートナーズ代表取締役/ 税理士
税理士業務の傍ら、税理士や弁護士、不動産鑑定士、FPなど各エキスパートを集めて独立系の財産活用コンサルティング会社を主宰する。企業のM&Aコンサルティングを数多く手がけ、M&A税務について、業界内でも評価が高い。主な著書に『日米対比 時価会計のポイント』他多数

開催・お申し込み要領

<http://www.almac.co.jp>

日時: 平成15年4月16日(水) / 13:30~(13時より受付開始)

受講費用: 1万円(お一人様) (テキスト代・資料・消費税を含む)

会場: 弘済会館 く菊の間 4階

東京都千代田区麹町5-1

Tel 03-5276-0333



主催/申込先: (株)日本アルマック

(担当・小林)

東京都千代田区麹町4-5 桜井ビル4階

Tel 03-3288-2755 / FAX03-3288-2757

後援/保険毎日新聞社

----- 切り取らずFAXして下さい。 FAX 03-3288-2757 -----

- セミナーに参加します。 セミナーに関する詳細な案内がほしい。 今後の案内は不要です。

Ma-PDF

申	フリガナ			T E L	
	会社名			F A X	
込	所在地	(〒 -)		<input type="checkbox"/> 無料相談を希望する (どれかに○をしてください) 総合・法務・税務 <input type="checkbox"/> 無料相談を希望しない	
	氏名				
書		役職			