

第 6 回 HAPPY セミナー開催のご案内

～ 中小企業のための海外ビジネスの拡大とリーガルマネジメント
成長する海外マーケットへの進出をあきらめていませんか？～

国際取引で失敗しないための4つのポイント これだけは知っておきたい国際取引契約のツボ

御社はこんなことを考えたことはありませんか～

- 1) 海外で自社商品やサービスを売りたい。
- 2) 海外から資材や製品を仕入れたい。
- 3) 海外の会社が提携を希望している或いはこちらが海外の会社と提携を望んでいる。
- 4) 海外の会社に技術指導をしたい。(海外の会社から技術指導を依頼されている。)
- 5) 海外のブランドを日本に持ち込みたい。
- 6) 海外に子会社を設立したい。

そんなとき、『知っていた』と『知らなかった』では大きな違いが生まれるポイントがあります。国際取引に長年の経験を有し現在も活躍中の国際取引コンサルタントが、分かりやすく、実例を交え、国際ビジネス上のこのポイントを解説します。また、国際取引契約・英文契約に多く携わる弁護士が、『難しい話は抜きにして』経営者として『嗅ぎ分けるべき』契約書のツボを説明します。

記

日 時：平成21年 10月7日(水) 17:30～19:00(受付17:00より)

会 場：税理士法人平川会計パートナーズ 千代田本部 地下1階セミナールーム

会場案内図が必要な方は、下枠の会場案内図の「必要」に をしてください。FAXいたします。

講 師：有限会社 ワイ・エストレディング 代表取締役 清水康男 殿

石下雅樹法律・特許事務所 弁護士 弁理士 石下雅樹 殿

料 金：税理士法人平川会計パートナーズ 及び株式会社サテライト・コンサルティング・パートナーズ

の顧問先様 **1,000円/名**(受講料・テキスト代・消費税を含む)

ビジターの皆様 **3,000円/名**(受講料・テキスト代・消費税を含む)

当日ご持参ください。

申し込みを希望される方は、下記宛 FAXにて **10月2日(金)**までにご返送ください。

FAX : 03 - 3835 - 7471

御 社 名		電 話 番 号	
ご出席者氏名		F A X	
役 職		会場案内図	必 要 ・ 不 要
顧問先お客様	平川会計 ・ SCP	紹介者(社)	

なお、ご不明な点等がございましたら、弊社**担当者**若しくは下記連絡先までご連絡ください。

【 連絡先 TEL : 03 - 3836 - 2751 e-mail : info@hirakawa-tax.co.jp 】